

平成 27 年 4 月 10 日

株主の皆様へ

株式会社ダイイチ 企画 IR 部

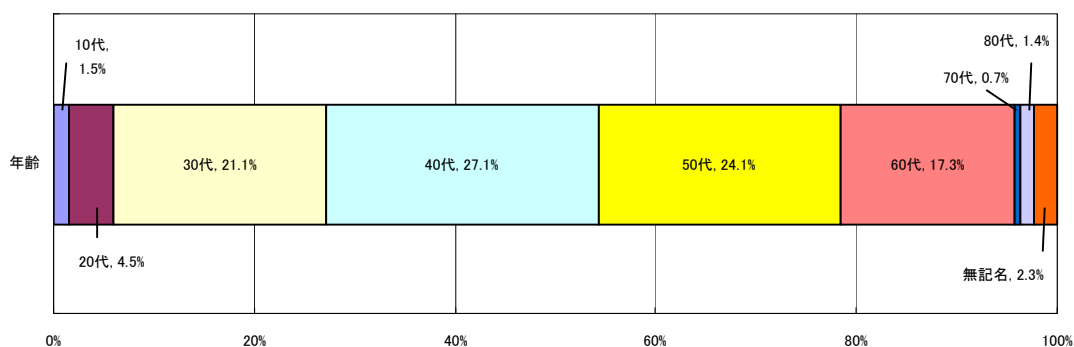
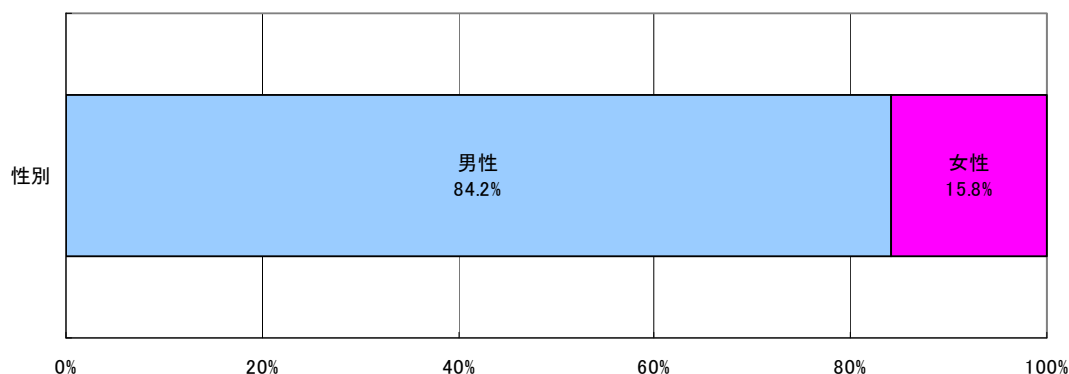
## 第 60 期株主アンケート結果のご報告

第 60 期年次報告書に紹介しました、WEB アンケートによる株主アンケート（平成 26 年 12 月 25 日から平成 27 年 1 月 31 日まで実施）に、ご協力いただきありがとうございました。株主数が増え昨年を上回る回答数をいただきましたが、回答率はほぼ前年並みでした。例年よりご意見やご要望・激励を頂戴し、嬉しいと同時に身の引き締まる思いです。改めて厚く感謝申し上げます。

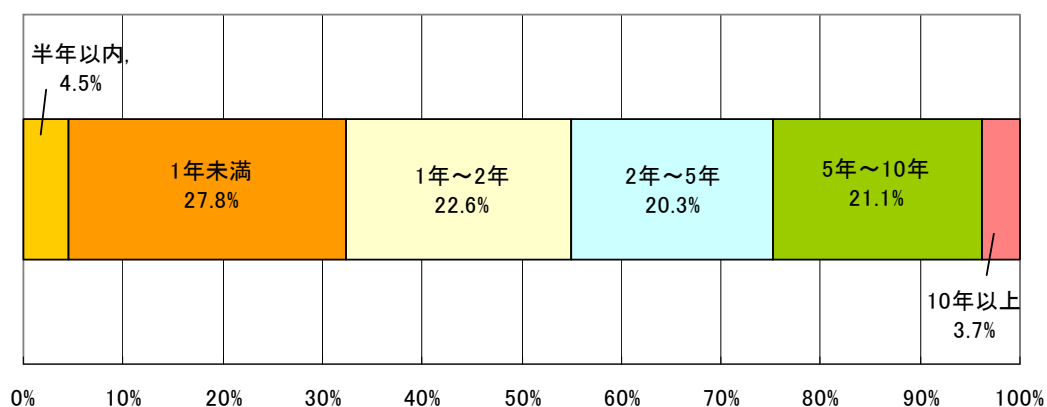
皆様からいただきましたご意見等は、今後の当社 IR 活動に活かせるよう努めてまいります。なお、懸賞（図書カード）の当選発表は、発送を以って代えさせていただきました。

以下、アンケート結果です。

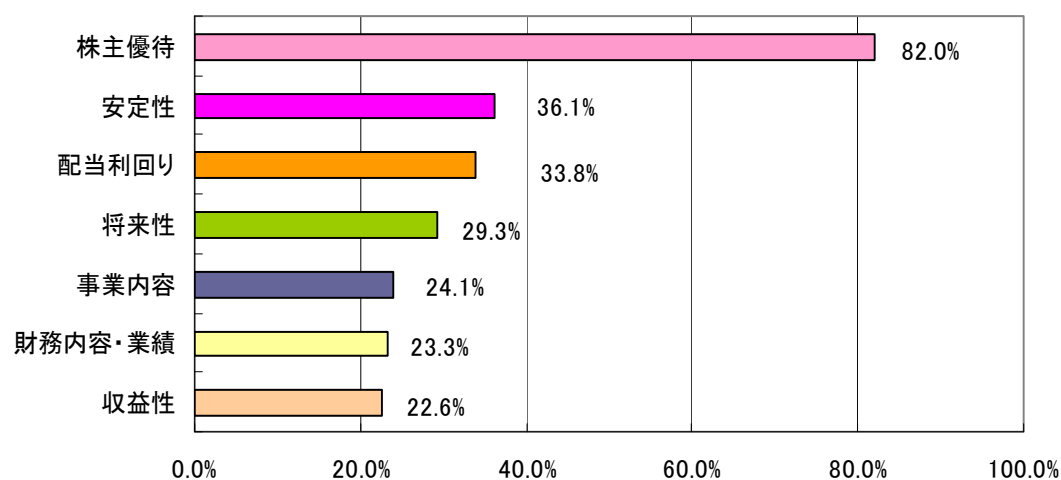
### Q 性別、年齢をお知らせください。



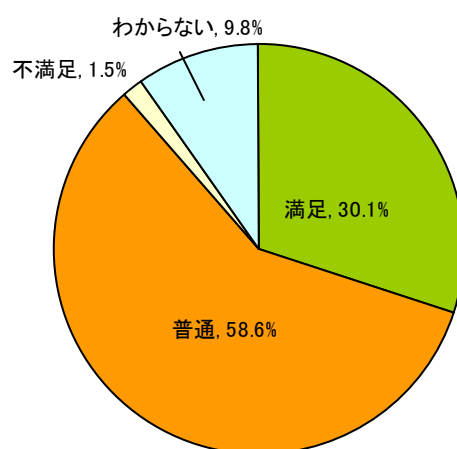
Q 当社の株式を購入されてからどれくらいになりますか。



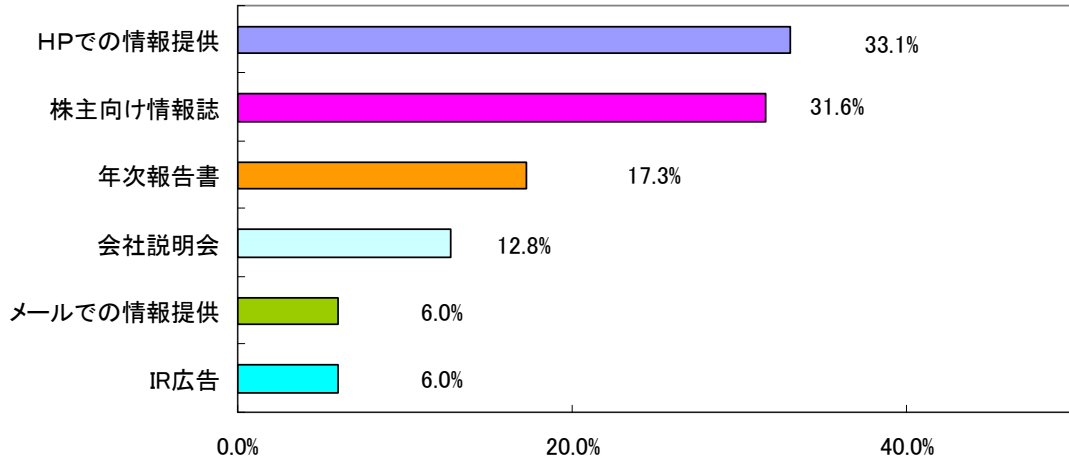
Q 当社の株式を購入された理由をお聞かせください（上位7位）



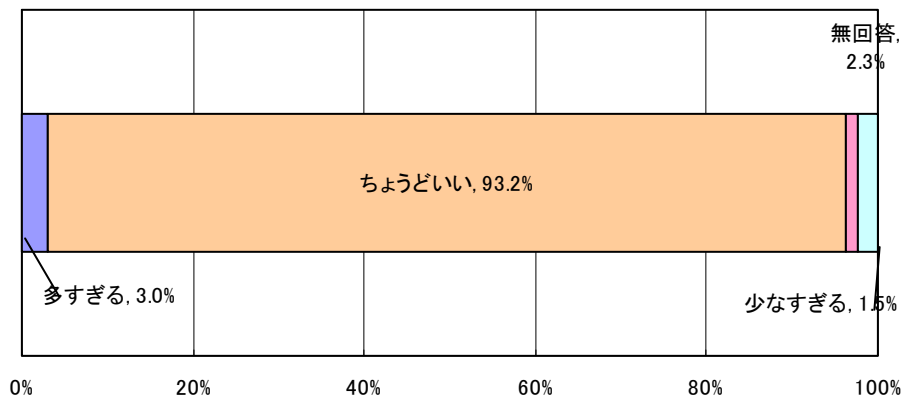
Q 当社の IR 活動に満足していますか



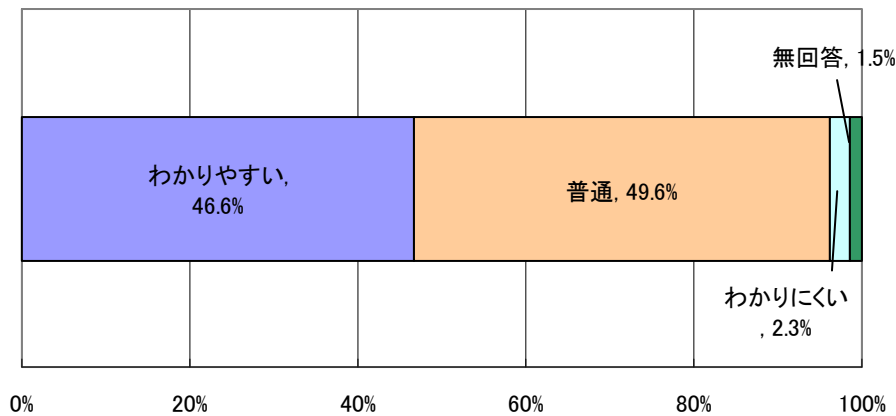
Q IR活動の中で、特に充実を希望することは何ですか（上位6項目）



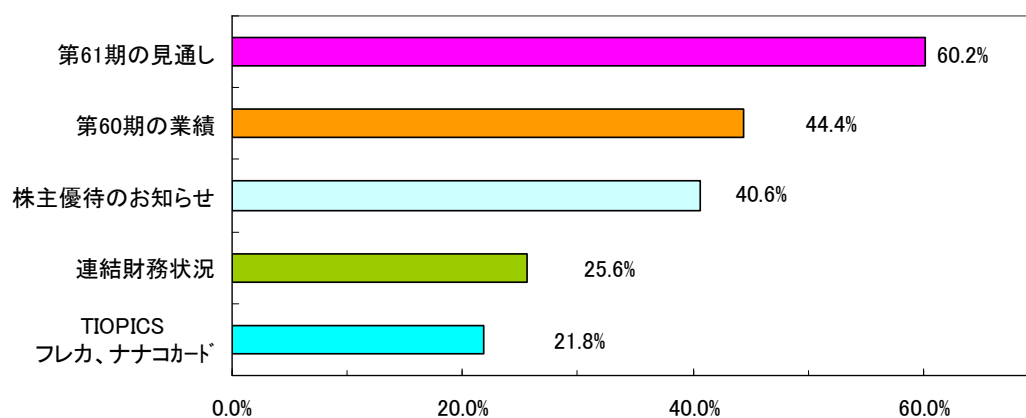
Q 年次報告書の情報量、わかりやすさはいかがですか  
情報量



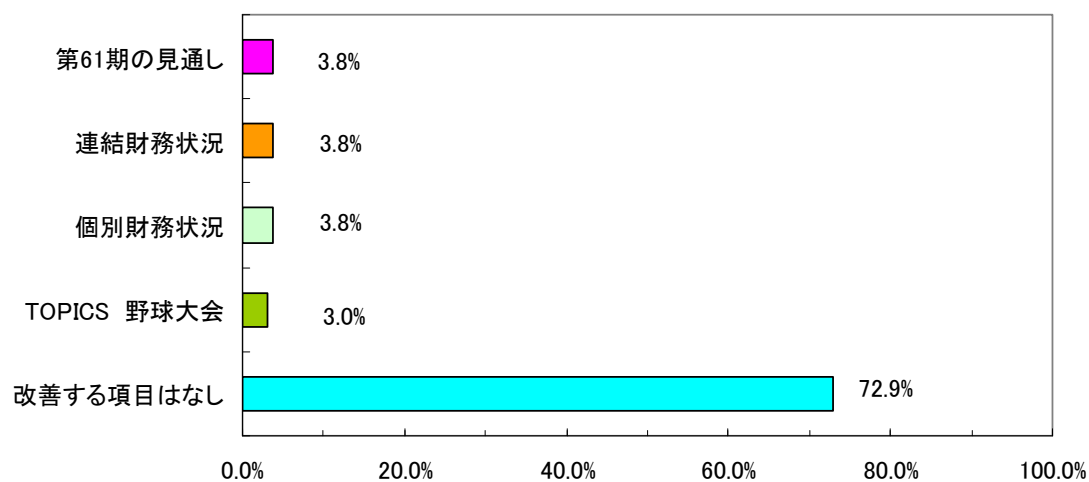
わかりやすさ



Q 年次報告書で興味をひいた項目はどれですか。(上位 5 位)



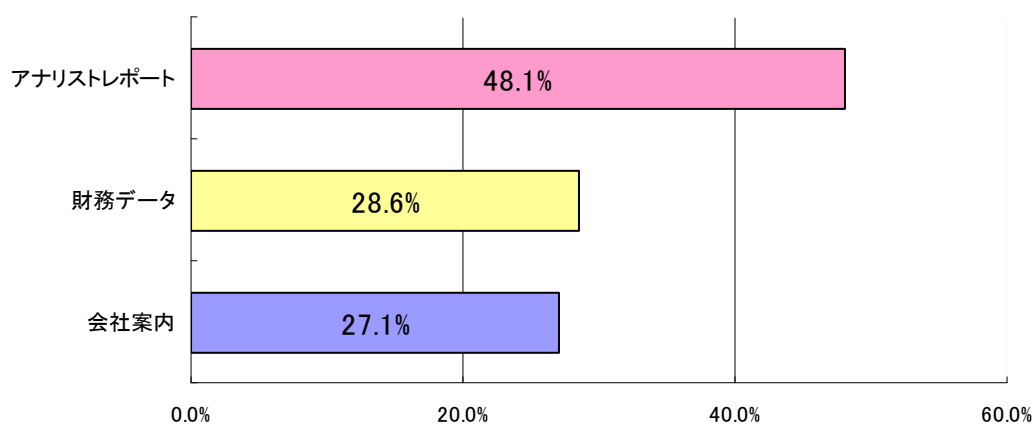
Q 年次報告書で改善した方がよい項目はどれですか (上位 5 位)



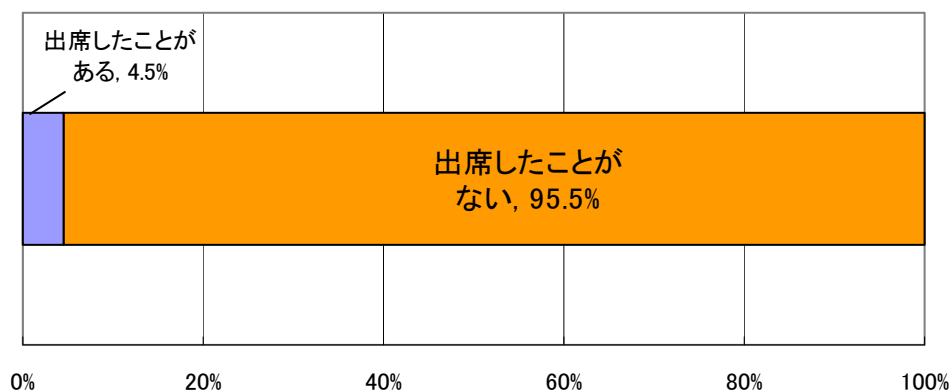
株主様のご意見 (抜粋)

- ・ 中期的な成長戦略などを策定し、公表してほしい。
- ・ 連結ベースの財務状況だけで十分。
- ・ 全体的にグラフが多いように思う。
- ・ 少年野球大会は特になくてもよい。
- ・ 少年野球大会はスペースをもう少し大きくとってよい。
- ・ オープンした店舗のみの案内ではなく、既存店の案内及び今後の展開を説明してほしい。
- ・ 株主優待は内容をもっとわかりやすく表示すべき。
- ・ A4 横開きの報告書は開けにくく読みにくい。
- ・ 年次報告書は読みやすく丁寧に書かれています。

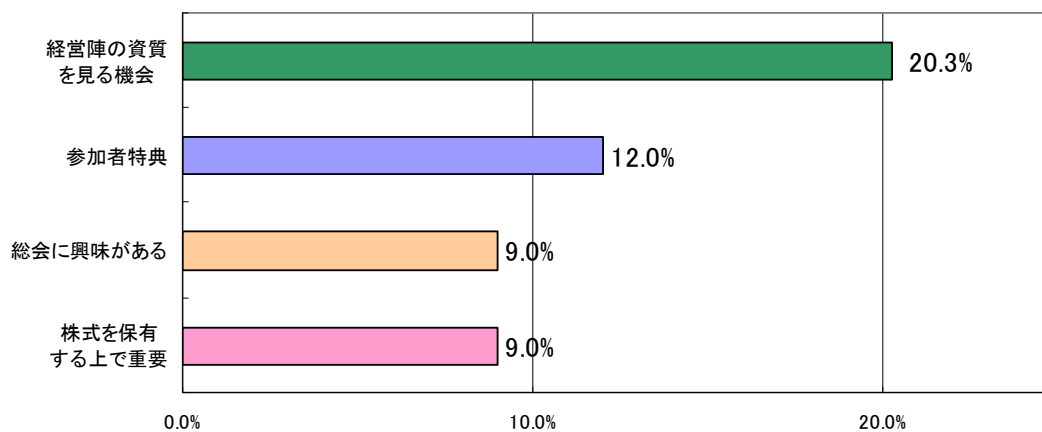
Q 年次報告書とは別に読んでみたい情報誌は何ですか（上位3位まで）



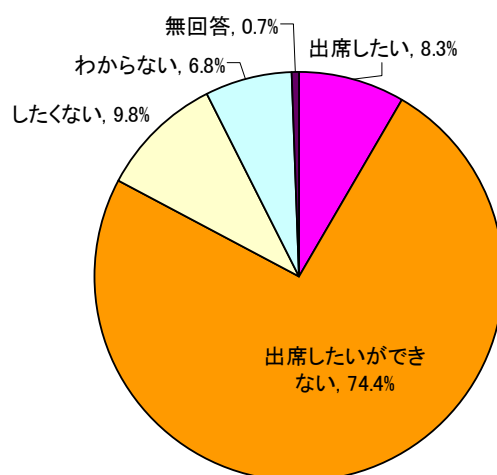
Q 当社の株主総会について、過去出席したことはありますか。



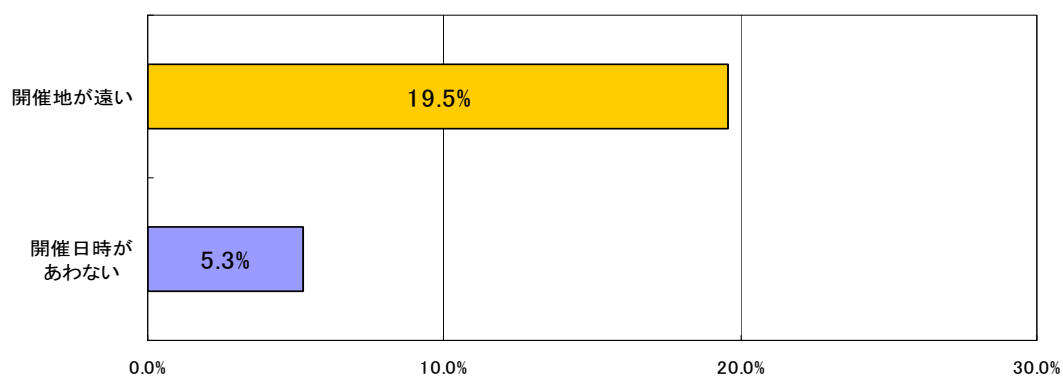
Q 株主総会に出席する理由をお聞かせください。（上位4位まで）



Q 今後、当社の株主総会に出席したいですか。



Q 株主総会に出席しない理由をお聞かせください。(複数回答・上位2位まで)



## 株主様からのご要望（抜粋）

○日々のお仕事お疲れ様です。御社の今後のご発展を心より祈念いたします。

回答 お気遣いありがとうございます。励みになります。

○帰省の際にはいつも買い物させていただいています。店内の清潔感と商品陳列、店内レイアウトに好感をいただいています。これからも安全な食品を帯広、北海道に届けてください。

回答 ありがとうございます。当社の店舗オペレーションには自信をもっております。引き続き安全な食品を提供できるよう頑張ります。

○期待しているので、誠実な商いをよろしくお願いします。

○上場してから一度も売らずずっと持ち続けています。安心して持っていただける会社だと信じております。これからも株主として誇れる会社であってくださいませ。

回答 ご期待に沿えるよう努力してまいります。

○優待も大事だが、業績向上したならば少しでも増配していただきたい。

○配当性向の向上をお願いします。

○株主価値向上の為に配当金増額をご検討ください。

○配当を二回に分ける等、需給に配慮した優待・配当を希望。増収増益を続けていて評価できるが、そのわりに配当性向が低い。配当もしくは優待拡充を希望。

回答 貴重なご意見ありがとうございます。慎重に協議してまいります。

○月次報告で、売上高前年比プラスで継続されていることで、安心して長期保有ができています。今後とも継続できるよう頑張ってください。

回答 いつも月次報告をご高覧いただきありがとうございます。地道な IR 活動ですが継続してまいります。

○総会に行けない理由は、ペットがいるため家を空けられません。

回答 教えていただきありがとうございます。出席できない理由の一つがわかり合点がいきました。

○札幌で株主総会を開催するのが難しいのは理解できますので、抽選でも構いませんから 50 名等でのよいので株主懇談会を開催して、札幌在住の株主にも会社の話を聞く場を設けてほしい。

回答 実現できる日を実務担当者も心待ちにしております。

○ナナコカードがダイイチの買い物で使えるようになり、とても有難い事です。これからも業績の更なる向上と知名度アップに向けて頑張ってください。

○電子マネーナナコの導入は良いと思います。これからも良い技術の導入に期待しています。

回答 お客様の満足度向上のために引き続き頑張ります。

○今後とも分かりやすい IR 活動の充実を希望します。株主優待ありがとうございます。

回答 温かいお言葉ありがとうございます。

○これからもフロンティアスピリッツを維持し、10期連続増収増益を達成してください。

回答 「北海道で1番目のスーパーマーケット出店」を自信に邁進いたします。

○株を購入した理由は、他のスーパーより豚肉が美味しかったからです。これからも美味しい肉、野菜を販売してください。

回答 当社の品質を評価していただき大変嬉しい限りです。

○店舗内の温度が低すぎて、ゆっくり買い物ができない。トイレの清潔感が不足。清掃方法と消臭方法の再検討を。

回答 貴重なご意見をありがとうございます。関係部署と連絡をとり検討いたします。

○西帯広地区に住んでいますが、ハーモニー店が退店してから不便になりました。西帯広地区での開店を望んでおります。

回答 現在のところ、西帯広地区での開店はございませんが、お近くの白樺店、自衛隊前店が品揃えも豊富で店内も広く買いやすいお店となっております。ご来店をお待ちしております。

○株主優待の長期保有での優待追加を希望します。

○株主優待の継続及び拡大を。

○北海道の地場産をネット販売してはどうですか。株主優待価格もしくは送料無料がいいのですが・・・遠い四国から応援しています。

回答 ご提案ありがとうございます。今後の参考にさせていただきます。

○株主アンケートの当選商品は、ダイイチだけ使用できる自社商品券、割引券をプレゼントしてはどうですか？

回答 店舗のない本州からの回答が多いので、図書カードを採用しております。

以 上

なお、お問い合わせ等がありましたら、下記の企画 IR 部までご連絡ください。

株式会社ダイイチ 企画 IR 部

電話番号 0155-38-3456 (代) または [kikaku-irbu@daiichi-email.com](mailto:kikaku-irbu@daiichi-email.com)