

平成 29 年 4 月 14 日

株主の皆様へ

株式会社ダイイチ 企画 IR 部

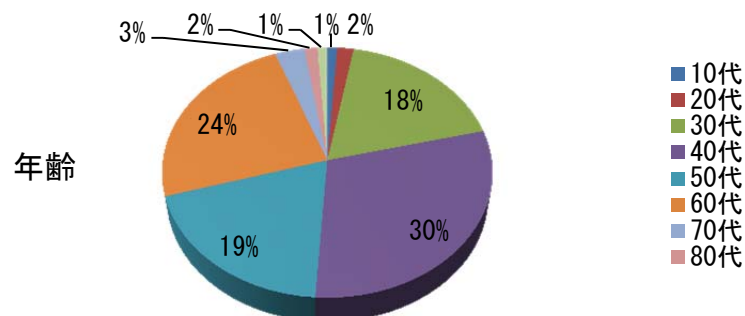
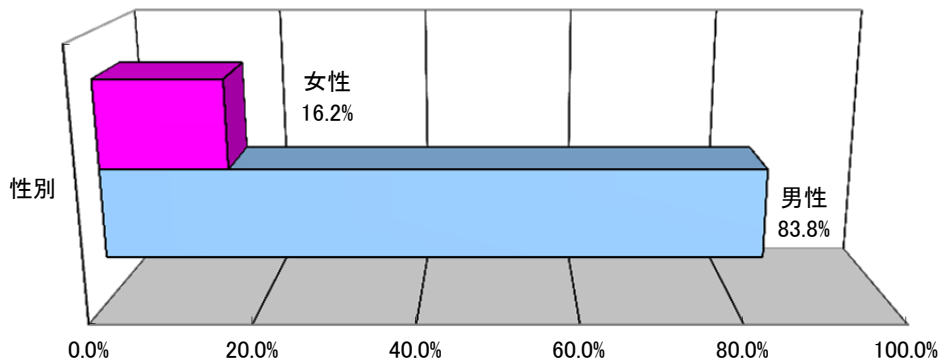
第 62 期株主アンケート結果のご報告

第 62 期年次報告書に紹介しました、WEB アンケートによる株主アンケート（平成 28 年 12 月 23 日から平成 29 年 1 月 31 日まで実施）に、ご協力いただきありがとうございました。昨年と比べ株主数が大幅に増え回答率も上がりました。今年も数多くのご意見・ご要望・激励や指摘等を頂戴いたしました。WEB アンケートに毎年参加してくださる株主もいて、直接株主の方々の声を聞けることに大変有難く励みになっております。改めて厚く感謝申し上げます。

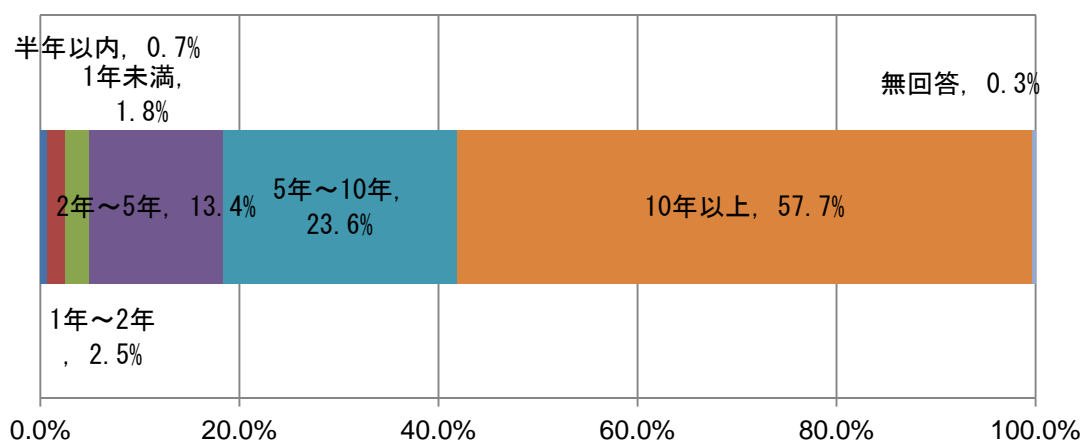
皆様からいただきましたご意見等は、今後の当社 IR 活動に活かせるよう努めてまいります。なお、懸賞（図書カード）の当選発表は、発送を以って代えさせていただきます。

以下、アンケート結果です。

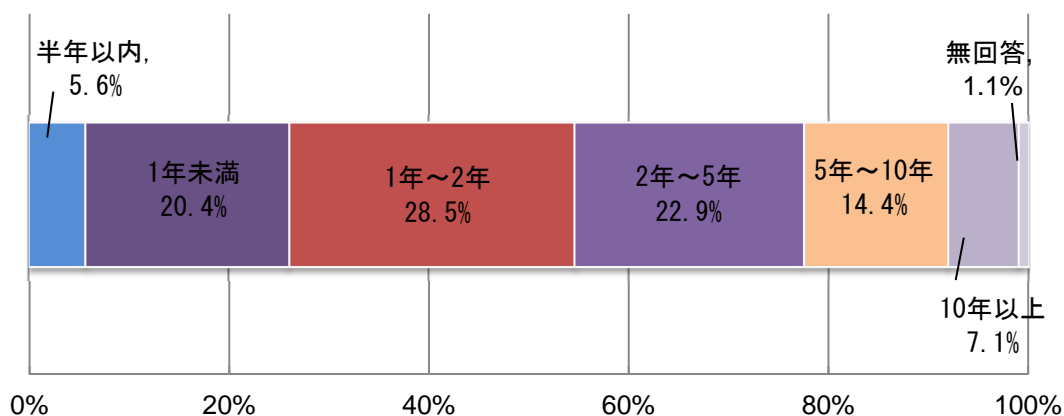
Q 性別、年齢をお知らせください。



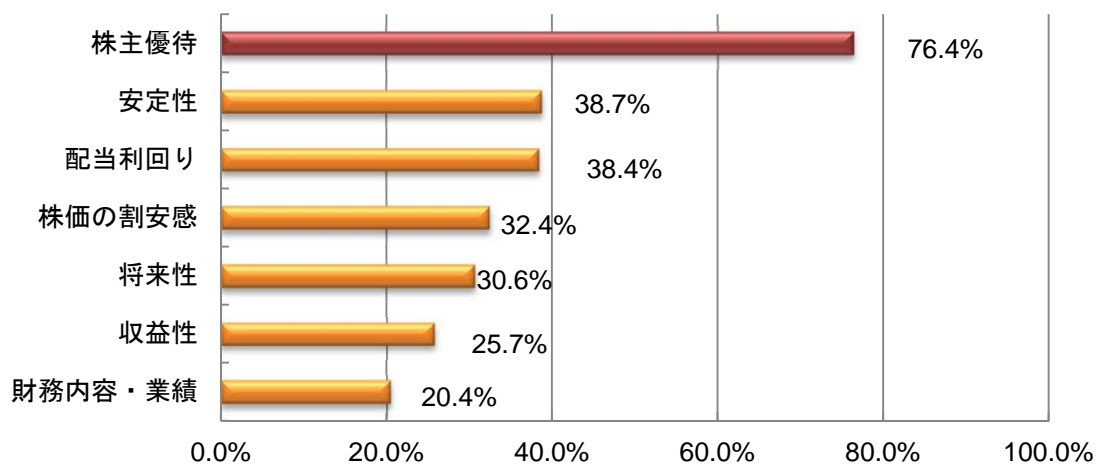
Q 投資歴はどれくらいになりますか。



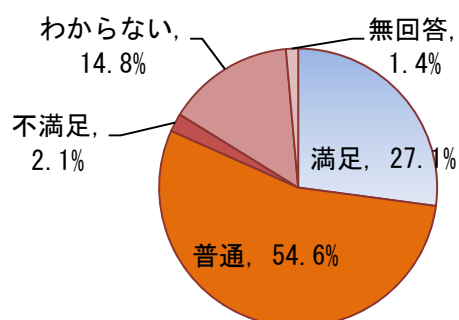
Q 当社の株式を購入されてからどれくらいになりますか。



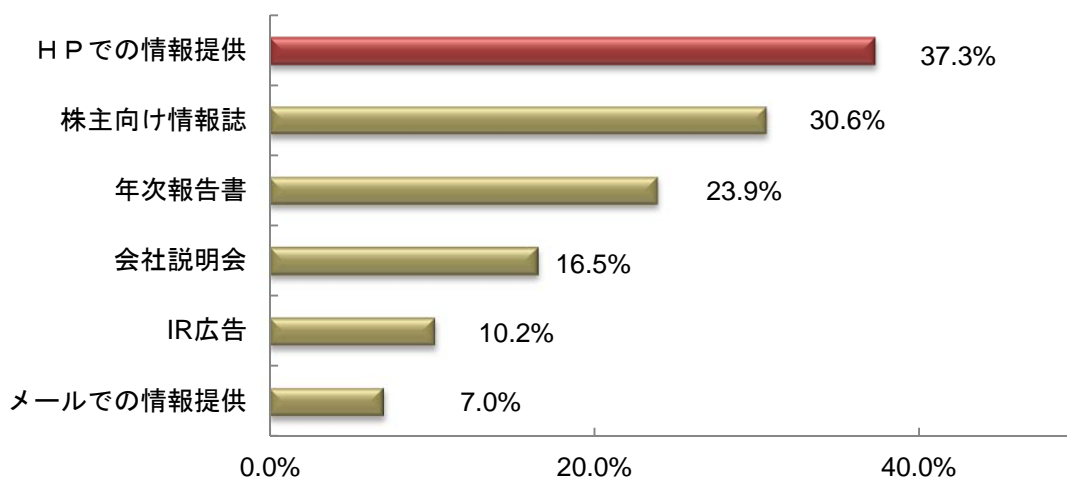
Q 当社の株式を購入された理由をお聞かせください（上位7位）



Q 当社の IR 活動に満足していますか

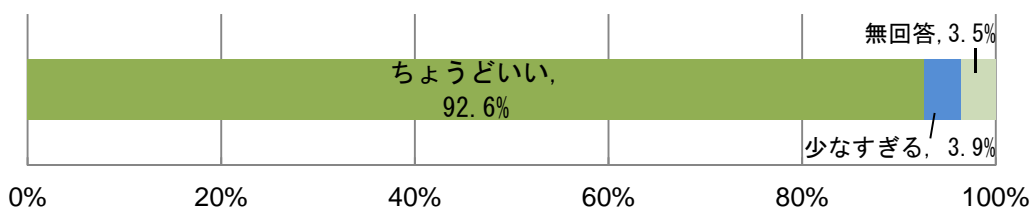


Q IR 活動の中で、特に充実を希望することは何ですか（上位 6 項目）

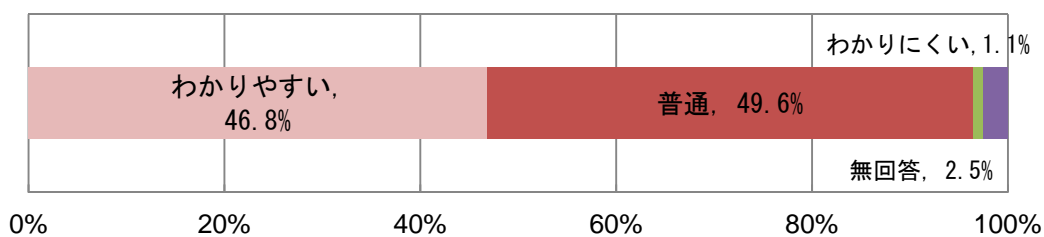


Q 年次報告書の情報量、わかりやすさはいかがですか

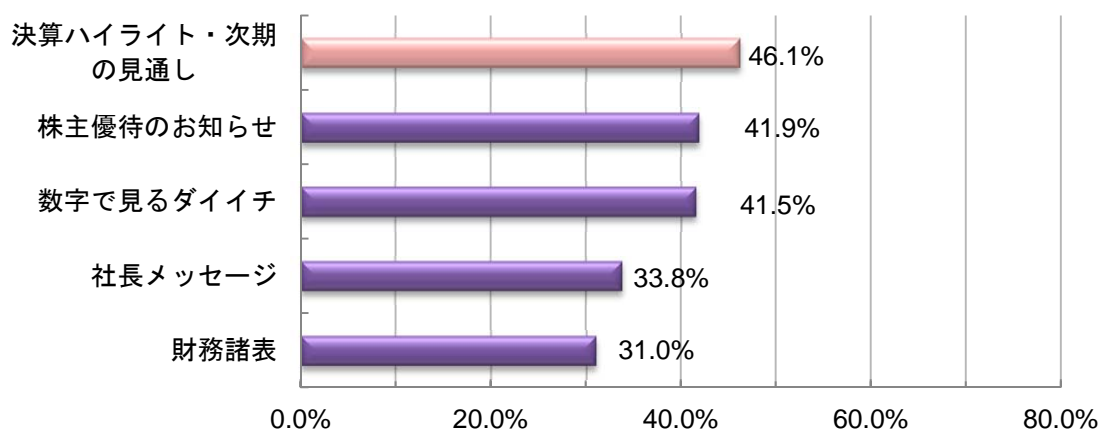
情報量



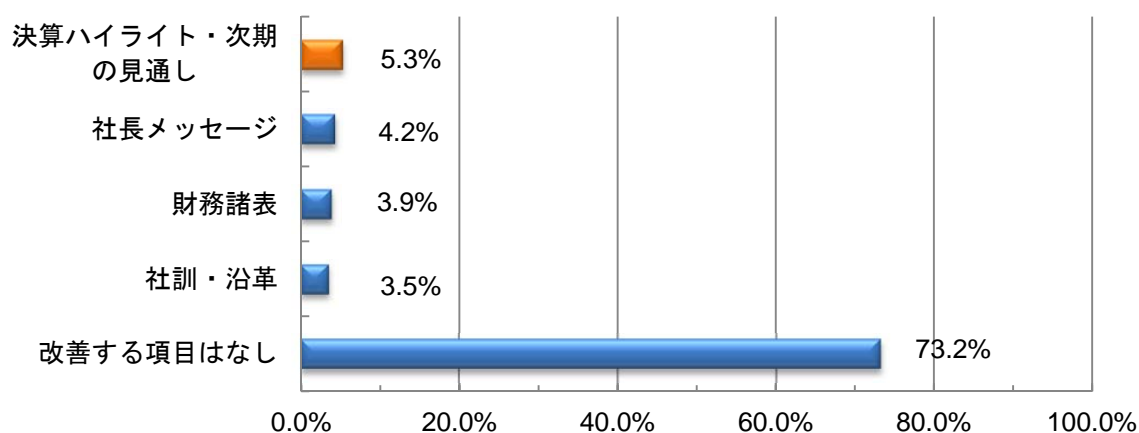
わかりやすさ



Q 年次報告書で興味をひいた項目はどれですか。(上位5位)



Q 年次報告書で改善した方がよい項目はどれですか (上位5位)



株主様のご意見 (抜粋)

- 表紙はさらなるインパクトを。
- 社訓はもう少し控え目でもよいと思う。
- 数字で見るダイイチは、他のページと比べて文字が大きすぎる。バランスを考えてほしい。
- 社長メッセージはありがちな Q&A ではなく、目の付け所の違う Q&A を行ってほしい。
- 次期の見通しは、長期的な経営戦略を述べてほしい。
- 次期業績予想の数値を決めた理由を書いてもらえるとありがたい。
- 財務諸表は、販売管理費の内訳の増減がわかると良い。
- TOPICS は、メリハリをつけて掘り下げるところは詳しく紹介してほしい。
- 店の雰囲気がわかるようにしてほしい。
- 株主優待はここまで大きく書く必要はない。
- 全体的にととてもわかりやすい。文字も大きくて見やすい。
- 年次報告書のサイズが大きくてとても見やすい。

株主様からのご要望（抜粋）

○貴社の益々の発展を祈ります。

○北海道はなかなか厳しいところもあると思いますが、今後の成長を期待しています。

回答 温かいお言葉ありがとうございます。さらに努力を重ねます。

○応援しています。ヨーカ堂との提携がさらに発展することを期待しています。

回答 ありがとうございます。帯広に加え旭川でも共同販促が始まっています。

○現状の IR を知り得る材料だけだと、毎年前年を上回り続けているのはなぜか、理解できていない。それがわかる IR をしていただけると嬉しい。

回答 ご指摘ありがとうございます。わかりやすい年次報告書を目指します。

○優れた IR 活動をされていると思います。年次報告書も秀逸です。個人的には、株主優待を廃止して、配当もしくは自社株買いのみにしていただけると有難いです。

回答 貴重なご意見ありがとうございます。

○会社説明会をしませんか。大阪がダメなら東京の日経 IR に出店してほしいです。

回答 毎年ご要望がありますが、なかなか実現できず申し訳ありません。ご期待に沿えるよう体制を整えてまいります。

○ より一層の株主還元の継続、業績の向上、社員の待遇向上に努めていただきたい。

回答 ステークホルダーの皆さまがご満足いただけるよう増収増益を目指します。

○ 料理教室と野球大会は廃止されたのでしょうか。代替の地域貢献のイベントはお考えでしょうか。

回答 料理教室は回数が減りましたが、形を替えて行っております。また、野球大会は規模が小さくなり、地域ごとのイベントとして行っております。

○早期に東証二部あるいは一部市場に上場してほしい。

○東証に指定替えし、知名度や優秀な人材確保を目指していただきたい。

回答 貴重なご意見ありがとうございます。慎重に協議いたします。

○今後どのように事業を拡大していくのか示してほしい。

○取引先納入業者のバックヤードが狭いので不便を感じている。お客様用の駐車場と納入業者車両の区分について見直してほしい。

回答 ご不便をおかけして申し訳ありません。店舗が未確定でしたが、ブロック長に連絡をして改善を指示いたしました。

○毎年少しでも増配を続けられるよう願っています。

○配当性向の引き上げ（30%以上）を希望します。

○厳しい経営環境の中、増配ありがとうございます。今期も予想通りの増配を期待します。

回答 当社は安定した配当の継続を基本方針としており、株主の皆さまへの利益還元を経営の重要課題の一つと認識しております。63期も増配を予定しております。

- 業績が良い割に株価が割安のまま。株価向上策をお願いします。
- 株価の割安度を解消する政策の実施。自社株買いや配当の連続増配の継続。
- 割安に評価されている。上場しているからには、積極性を求める。もっと IR をしてください。

回答 厳しいご意見と受け止めており忸怩たる思いです。IRをもっと勉強します。

- 昨年、北海道旅行の折、ダイイチの店舗を利用しました。活気があってとてもよかったです。遠く離れた兵庫県から応援しています。頑張ってください。

回答 ご来店ありがとうございます。旅先で当社を思い出していただき光栄です。

- 北海道の台風の被害が心配です。ここ数年、道東、知床方面へ旅行しています。次回はダイイチで買い物がしてみたいです。

回答 お待ちしています。道東の帯広、十勝に10店舗構えています。幸い、当社の店舗での台風の被害はありませんでした。

- 年次報告書の表紙の「ミニトマトバイキング」はとても良いアイデアですね。自宅近くのスーパーではどこもしていません。

回答 訴求力満点の写真で、表紙に採用しました。思いが伝わり感動です。

- いつも利用しています。食品の鮮度がいいと評判です。
- 帯広でのダイイチの信用度、人気度は高いと思います。特に惣菜がおいしいと評判です。HPや店頭で惣菜売上ランキングを載せてほしいです。

回答 ありがとうございます。とても励みになります。ランキングは検討します。

- 近くの「みなみ野店」を利用します。オープンから相当、年数経っていますが、陳列台の損傷が目立ちます。既存店の修復には資金をかけない方針でしょうか。

回答 決してそのような方針はございませんが、忍耐強く使っていました。ご指摘ありがとうございます。

- 何年以上で割増などの株の長期保有者に優待の優遇があるといいです。
- 株主優待の充実、とくに200株～499株までのギフトカードを増額してほしい。

回答 毎年ご意見をいただいているがなかなか進まず申し訳ありません。

- 優待の商品をネットでも選べるようにしてほしい。わざわざはがきを送るのは経費もかかるし面倒です。1000株保有者のギフトカードは切りよく5000円が嬉しいです。

回答 ご提案ありがとうございます。一部実現できるよう検討いたします。

- 店舗の写真が表紙に出ていたのも、どんなお店なのかわかってよかったです。遠隔地のため株主総会に行くことができないので残念です。

- 札幌でも株主総会を開催してほしいです。

回答 昨年も同じご要望があり、実現に至らず誠に申し訳ありません。

- 年末の忙しい時期に株主総会を実施するのは大変ではないでしょうか。

回答 当社の株主総会は、「12月に行う」と定款に謳われています。大変ですが、やり終えた後の充実感は何とも言えません。

○IYとの提携した後の成果がまだ具体的に見えないような感じがします。成果が上がることを期待します。

回答 nanacoの導入、共同販促等徐々にではありますが成果は上がっております。

○文字が大きくて読みやすい。グラフも見やすくわかりやすい。これからも頑張ってください。

○年次報告書の要点が見やすく上手くまとまっていると思います。

○財務諸表の3期比較はとても良い、今後も継続するとともにますます充実させてほしい。

回答 「文字が大きすぎる」との意見もございました。バランスを考えて作成してまいります。

○遠方に住んでおります。月次の売上情報は大変参考になっているので続けてください。

回答 大変心強く嬉しい限りです。引き続き開示してまいります。

○北海道出身でお店が大好きで株主になりました。商品券も嬉しいですが、株主限定セミナーや、お店のバックヤードセミナー等イベントがあるといいかもしれません。

回答 店舗見学は小学生・中学生を対象に行っております。

○nanacoカードが使えるようになって大変助かっています。小銭の処理が少なくなったので大変有難いです。

回答 ご利用いただきありがとうございます。

以上

なお、お問い合わせ等がありましたら、下記の企画IR部までご連絡ください。

株式会社ダイイチ 企画IR部

電話番号 0155-38-3456 (代) または kikaku-irbu@daiichi-email.com